

แนวทางส่งเสริมการมีส่วนร่วมของชุมชน ในการต่อต้านยาเสพติด

กังสดาล เชาว์วัฒนกุล



วัตถุประสงค์

เพื่อศึกษาเรื่องไขทางสังคม ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินงานโครงการต่อต้านยาเสพติดและการมีส่วนร่วมของชุมชนในพื้นที่ 77 จังหวัด ตลอดจนแนวทางส่งเสริมการมีส่วนร่วมของชุมชนในการดำเนินงานโครงการต่อต้านยาเสพติด

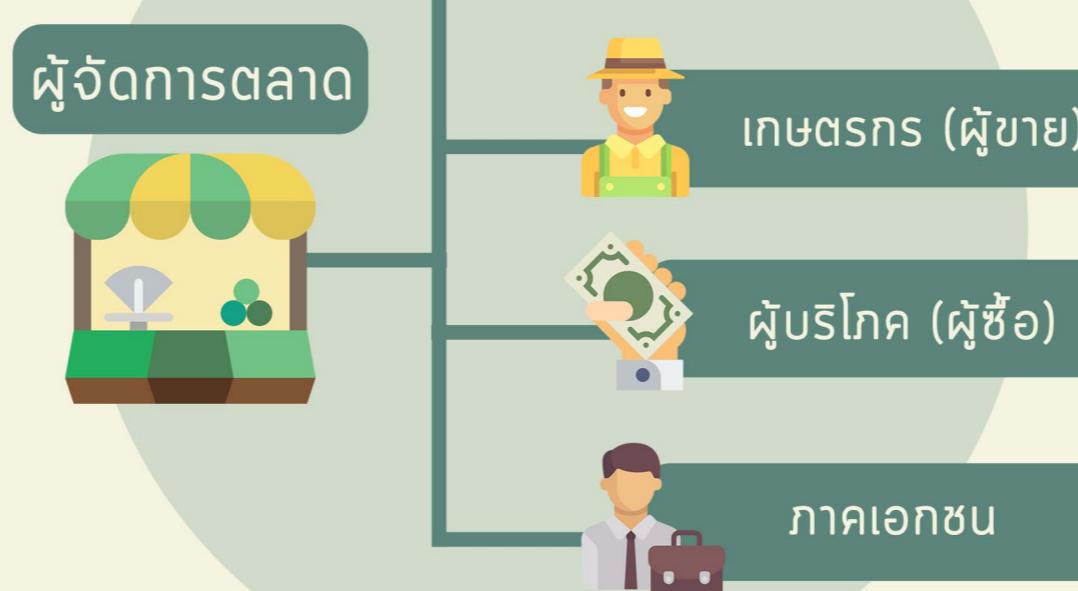


วิธีการวิจัย

การวิจัยเชิงปริมาณ (Quantitative Research) ประกอบกับการวิจัยเชิงคุณภาพ (Qualitative Research) โดยสำรวจข้อมูลจากผู้จัดการตลาดในโครงการต่อต้านยาเสพติด 77 จังหวัด จำนวน 16 คน โดยเก็บข้อมูลภาคสนามระหว่างเดือนกุมภาพันธ์ ถึงกรกฎาคม 2560

กรอบแนวคิดการวิจัย

ผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในระบบตลาดยาเสพติด



ทุกทางสังคมของท้องถิ่น
(คน สถาบัน วัฒนธรรม องค์ความรู้)

การมีส่วนร่วมของชุมชน

- การมีส่วนร่วมในการรับข้อมูลข่าวสาร (inform)
- การมีส่วนร่วมในการให้ข้อเสนอแนะ (consult)
- การมีส่วนร่วมในการเข้ามาเป็นภาค (involve)
- การมีส่วนร่วมในการสร้างความร่วมมือ (collaboration)
- การมีส่วนร่วมในการเรียนรู้และประชาน (empower)

การเรียน/ การวางแผน/ การปฏิบัติ/ การประเมินผล

แนวทางส่งเสริมการมีส่วนร่วมของชุมชน
ในการดำเนินงานโครงการต่อต้านยาเสพติด

ผลการวิจัย

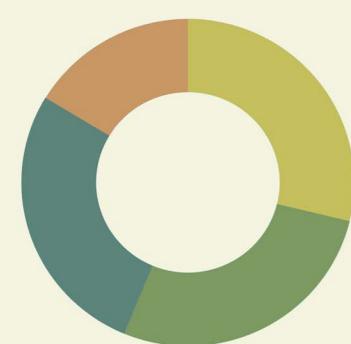
การดำเนินงานโครงการต่อต้านยาเสพติด ด้วยหลักการมีส่วนร่วมของชุมชน

76.25

สำหรับข้อมูลเชิงปริมาณจากผู้จัดการตลาด
จำนวน 61 คน คิดเป็นร้อยละ 76.25
ของจำนวนประชากรทั้งหมด

73.8

ตลาดยาเสพติดในพื้นที่ 77 จังหวัด/
กทม. ที่ทำการดำเนินการอยู่ 73.8 แห่ง^{*}
ในแต่ละครั้งน้อยกว่า 20 ร้าน คิดเป็นร้อยละ 44.3



จุดเด่น

ของตลาดยาเสพติด

เกษตรกรรมอาชญากรรม สถาบันที่จัดการ
สืบทอดต่อไป อยู่ในย่านชุมชน/อยู่ในทำเลที่ดี

7/10



ก่อให้เกิดความเสี่ยงต่อการดำเนินงาน
โครงการต่อต้านยาเสพติดในพื้นที่ 7.0 คะแนน จำกัดคะแนนสูงสุด 10.0 คะแนน

เงื่อนไขทางสังคม

เงื่อนไขทางสังคมที่ส่งผลต่อการดำเนินงานโครงการต่อต้านยาเสพติด และมีผลกระทบต่อความสำเร็จ ดังนี้

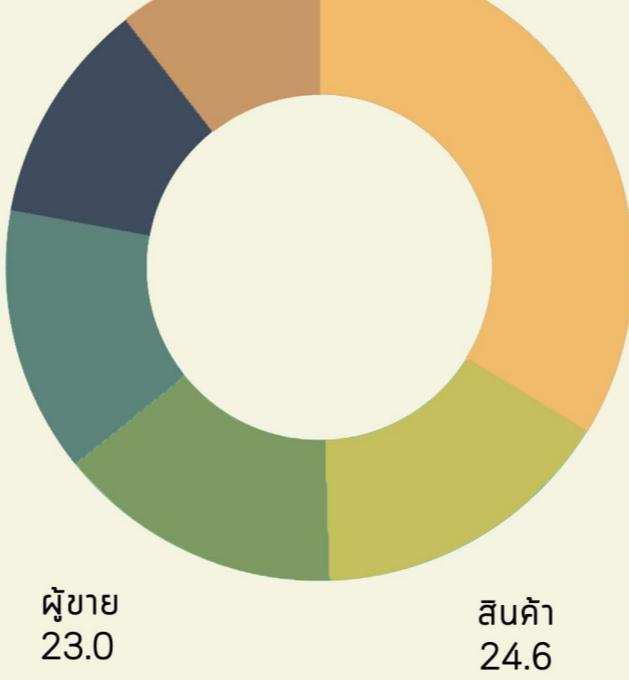
- การได้รับความร่วมมือจากหน่วยงานภาครัฐและเอกชน
- คณะกรรมการต่อต้านยาเสพติด และการบริหารจัดการที่ดี
- การได้รับความร่วมมือจากเกษตรกร และกลุ่มเกษตรกรเข้มแข็ง
- สนับสนุนจากภาครัฐ ได้แก่ มาตรการ ราคาและอุปกรณ์
- ผู้บริโภคให้ความสำคัญกับสนับสนุนต่อต้านยาเสพติด
- การประชุมพัฒนาที่ดีและทันสมัย
- สถานที่ตั้งตลาดอยู่ในทำเลที่ดี ซึ่งรองรับภาระทางการพาณิชย์อย่างดี

ปัจจัยและอุปสรรคในการดำเนินงาน

ปัจจัยบวก
เช่น การประชุมพัฒนา
ปัจจัยด้านผู้ซื้อ ฯลฯ
11.5

ปัจจัยลบ
เช่น ความขัดแย้ง/
การไม่ได้รับความร่วมมือ
จากหน่วยงานในพื้นที่
18.0

การขาดแคลน
อุปกรณ์สนับสนุน
21.3



สถานที่
52.5

ผู้ขาย
23.0

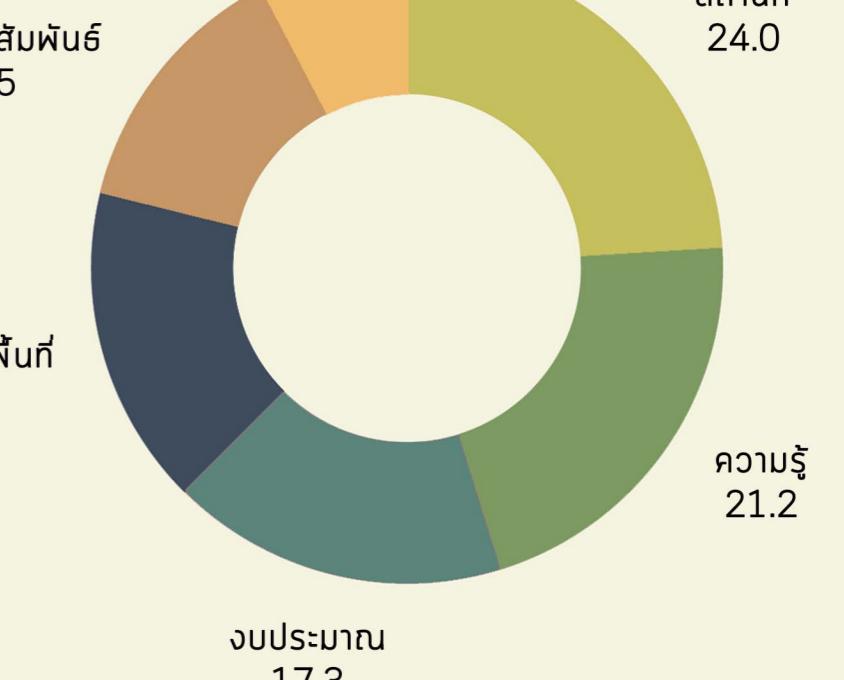
สินค้า
24.6

ความต้องการให้หน่วยงานรัฐสนับสนุน

การตรวจสอบคุณภาพสินค้า
7.7

นโยบายและประสานงานในพื้นที่
16.3

การประชุมพัฒนา^{*}
13.5



สถาบัน
24.0

ความรู้
21.2

งบประมาณ
17.3